



---

## Priorité aux besoins des clients

Jérôme Henry,  
Ingénieur des ventes, Baden

Chaque jour, Jérôme Henry met à profit ses compétences spécialisées d'ingénieur électrique et ses aptitudes à relever les défis techniques dans la vente de systèmes ferroviaires et de solutions pour l'automatisation des réseaux. Sa principale tâche consiste à cerner et à analyser les besoins et les demandes des clients, et à élaborer des solutions sur mesure. Au-delà de sa passion pour la technique, la confiance des clients est sa principale motivation de travail.